

# B2B ALIVE!

## Communication Connectée et action commerciale



## Le marché

Dans un contexte de transformation digitale,  
de disruption des modèles  
et d'évolution des comportements d'achat en BtoB.

DCP L'agence BtoB, apporte des solutions opérationnelles  
et concrètes pour accélérer la croissance des entreprises.

## Notre offre

### Accroître la visibilité de la marque et de l'offre

- Web
- Référencement
- Affiliation / Médias
- Stratégie de contenus
- Inbound

### Connaissance clients et génération de Leads

- Data
- Emailings, E-news, Réseaux Sociaux
- Gestion Comptes prospects, Account based marketing
- Interventions de nos développeurs, experts de votre domaine

### Fiabiliser le traitement et concrétisation

- VAD
- Accompagnement commercial, supports
- Formation
- Webservice / Applications

DCP

L'Agence  
Business  
to Business

# Nos Références

**ERIKS**

**EBV** Elektronik  
I An Avnet Company I

**DOUBLET**

**demos**  
Learning is changing®

**DECATHLON PRO**

**camfil**

**EOS**

**AXFLOW**

**Air Liquide**

**VERSPIEREN**  
COURTIER EN ASSURANCES

**staci**  
FLEX-MADE LOGISTICS

**sodexo**

**GE** Power & Water

**Rabot Dutilleul**

**Portakabin**

*mutuelles du soleil*

**lille's agency**  
ingenious business. inventive development |

**KRÉALID**  
CRÉATIFS, UN POINT C'EST TOUT.

**experian**

**IMERYS**

**hager**

**GSSF**  
PROPRETÉ & SERVICES ASSOCIÉS

**LE GROUPE DE L'HÔTELLERIE**

**GEBERIT**

**B2B  
ALIVE!**

# Notre Solution



## Génération de Leads

Détection de projet

Demande de devis

Rendez-vous

Démonstration/  
Vente à distance

# Identité

## 2000

Création de la première entité du groupe, DCP "développement Capital Prospects".

## 2005

Elargissement de l'offre prospection à la gestion de la relation client (Développement et Fidélisation).

## 2011

Création de TO PROGRESS, qui accompagne la progression effective et durable des équipes commerciales ainsi que des managers et fiabilise ainsi la transformation des leads en ventes.

## 2016

Création de ComonMarket, Plateforme de partage d'expertises "Business", dédiée aux conseils et prestataires du Marketing, de la Communication et du Digital.

## 2018

Lancement des Nouvelles Offres de DCP qui associent la Communication Digitale aux Ressources Commerciales Humaines.

## 2019

Stratégie  
D'innovation

# Identité

**Data  
exclusive**



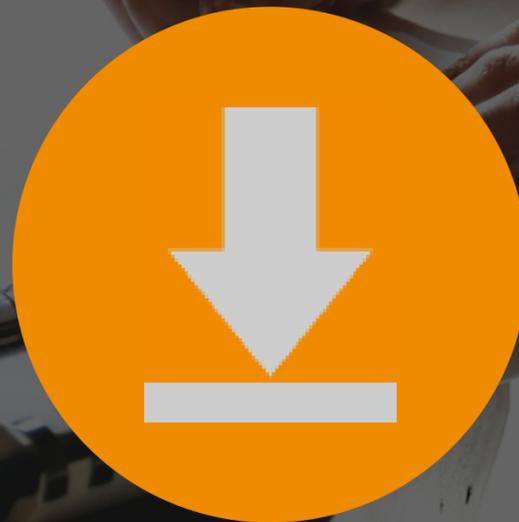
> 500 k  
Décideurs  
Acheteurs

**Messages  
Personnalisés**



+120 k  
par mois

**Livre  
Blanc**



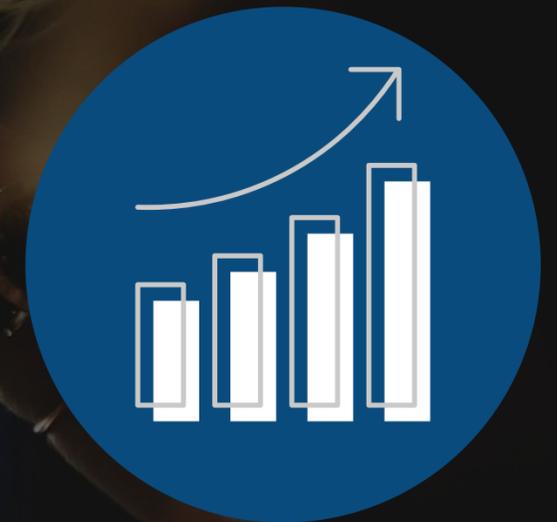
1  
nouveau  
chaque mois

**Leads  
Surqualifiés**



> 2 000  
par mois

**ROI  
Clients**



Jusque 100 k€  
pour 8 k€  
d'investissement

# Contacts

12 rue des Entrepreneurs –Bâtiment A  
59700 – Marcq En Baroeul– France  
Tel : +33(0) 359 560 300

